

# CONSEIL et COMMERCIALISATION en SOLUTIONS TECHNIQUES

SESSION 2025-27

Le titulaire du **BTS CCST** assure la vente de biens et de services tout en apportant une expertise technique pour adapter l'offre aux attentes de la clientèle. Il est capable de gérer le développement de clientèle particuliers ou professionnels, et l'information technique et commerciale. Il a le sens de la négociation et de la vente, il participe à la mise en place de la politique commerciale de l'entreprise. Ce BTS touche des secteurs d'activités divers et variés comme les produits et solutions pour la construction, les matériels industriels, l'énergie, le contrôle et conditionnement, les matériaux souples pour l'industrie et l'habillement.

- ✓ Sens de la négociation et de la vente, vente de produits énergétiques
- ✓ Développement de clientèle particuliers et professionnels
- ✓ Participation à la mise en place de la politique commerciale de l'entreprise, gestion de l'information technique et commerciale

## + DE LA SAGESSE

L'atelier défense, Car'Ado, « lycéens au cinéma », sorties théâtre, cellule décrochage scolaire, lutte contre le harcèlement, programme ERASMUS, liens avec le Québec ( CEGEPS ), actions humanitaires, stages d'immersion, atelier DreamMakers, option langue des signes et sport, l'atelier «cultive ta science», la Sagesse Verte, club de philosophie, l'atelier éloquence, l'accueil de tous, la chaîne twitch

**OUTILS** : LiPad en Classe, l'espace numérique de travail

## + ACCOMPAGNEMENT

Suivi des jeunes sérieux et adapté à chaque profil. Reflexion de poursuite d'études ou d'insertion professionnelle avec les enseignants.

**POINT FORT** : possibilité de stages à l'étranger via le programme ERASMUS

**Service mobilité du CFA Jean Bosco** : [mobilite@cfajeambosco.fr](mailto:mobilite@cfajeambosco.fr)

## + PARTICULARITÉ

**formation scolaire ou par apprentissage**  
en apprentissage : Selon calendrier établi



Locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite et mise en place d'une adaptation des moyens de la prestation.

Réglementation ERP.

Contact lycée la Sagesse: [ash@lasagesse-vals.com](mailto:ash@lasagesse-vals.com)

Service handicap du CFA Jean Bosco: [handicap@cfajeambosco.fr](mailto:handicap@cfajeambosco.fr)



+ d'infos sur le site internet

**PUBLIC :** Candidats âgés de 16 à 26 ans en statut scolaire.  
Candidats âgés de 16 à 29 ans révolus pour l'apprentissage.

*Sans restriction d'âge dans le cas où le candidat est officiellement reconnu travailleur handicapé ou sportif de haut niveau, ou s'il envisage de créer ou reprendre une entreprise supposant l'obtention du diplôme.*

### + MODALITÉS

**PRÉ-REQUIS :** Baccalauréat général, professionnel ou technologique

**VALIDATION :** obtention du BTS CCST

**EVALUATION :** Épreuves ponctuelles orales et écrites conformes au référentiel

**NOMBRE DE PLACE :** 20 / an

**DÉROULEMENT :** année scolaire

**DURÉE :** 2 ans

### + TARIFS

**CONTRIBUTION FAMILLE :** 996€ / an

**EN APPRENTISSAGE :** Pris en charge par l'OPCO pour les apprentis.

*Selon le décret n°2019-956 du 13 septembre 2019 «fixant les niveaux de prise en charge des contrats d'apprentissage» : le tarif de la formation est aligné sur le montant de la prise en charge de l'opérateur de compétences concerné. Il peut varier selon la convention collective dont dépend l'employeur de l'apprenti, et selon les besoins particuliers de celui-ci (complément de prise en charge pour les apprentis en situation de handicap). Zéro reste à charge pour l'entreprise du secteur privé. Article L.6211-1 : «la formation est gratuite pour l'apprenti et son représentant légal». Les employeurs du secteur public répondent à l'article L.6227-1 prennent en charge les coûts de la formation de leurs apprentis dans les centres de formation d'apprentis qui les accueillent (...), à l'exception du secteur public territorial qui bénéficie du décret n°2020-786 du 26 juin 2020 relatif aux modalités de mise en œuvre de la contribution du Centre national de la fonction publique territoriale au financement des frais de formation des apprentis employés par les collectivités territoriales et les établissements publics en relevant.*

### + ADMISSION

**STATUT SCOLAIRE :** L'admission se fait via la plateforme Parcoursup. Dès validation le jeune peut télécharger le dossier d'inscription.

**EN APPRENTISSAGE :** L'admission au sein de la formation se fait durant le 2nd semestre de l'année de terminale sur dépôt d'un dossier de candidature et entretien avec le responsable pédagogique ou via la plateforme Parcoursup.  
Le délai d'accès est d'environ 15 jours.

Dès validation du dossier de candidature, le jeune peut se mettre à la recherche de son entreprise. L'entreprise est obligatoire pour intégrer la formation.

**TYPE D'ENTREPRISES :** Commerce en solutions techniques.

La date de début de la formation pratique chez l'employeur ne peut être postérieure de plus de trois mois au début d'exécution du contrat. (Art. L.6222-12 du code du travail)

### + DÉBOUCHÉS

**MÉTIERS :** Négociateurs technico-commercial / attaché technico-commercial / commercial sédentaire ou itinérant / vendeur / conseiller commercial / conseiller technico-commercial / ...

**ÉTUDES :** licences professionnelles / écoles d'ingénieurs dans des domaines connexes ...

[Voir la fiche RNCP n°35801](#)

*Date de publication de la fiche : 22/07/2021*

*Certificateur : Ministère de l'enseignement supérieur et de la recherche*

100%

TAUX DE RÉUSSITE  
2024

NC

TAUX D'INTERRUPTION  
EN COURS DE  
FORMATION

20%

TAUX D'INSERTION  
PRO À 6 MOIS

80%

TAUX DE  
POURSUITE D'ÉTUDES

NC

TAUX DE  
SATISFACTION